

Việt Trì, ngày 29 tháng 3 năm 2021

**BÁO CÁO KẾT QUẢ  
HOẠT ĐỘNG SẢN XUẤT KINH DOANH NĂM 2020  
VÀ KẾ HOẠCH SẢN XUẤT KINH DOANH 2021**

## I- ĐẶC ĐIỂM TÌNH HÌNH

### 1- Thuận lợi

- Từ Quý 2/2020 đến nay, thị trường giấy bao bì trong nước diễn biến theo chiều hướng ngày càng thuận lợi cho hoạt động SXKD của Công ty; nguồn cung về giấy bao bì luôn nhỏ hơn nhu cầu của thị trường; do sản phẩm của các nhà sản xuất FDI chủ yếu giành cho xuất khẩu, giảm tiêu thụ nội địa và giấy bao bì nhập khẩu về chậm, không đáp ứng đủ nhu cầu của thị trường.

- Công ty đã xây dựng được mối quan hệ kinh doanh khá bền chặt với hệ thống khách hàng cả đầu ra và đầu vào; trên quan điểm hợp tác chân thành, giữ chữ tín, cùng nhau chia sẻ lợi ích và đồng cảm chia sẻ với nhau mỗi khi gặp khó khăn.

- Cả đông và người lao động tiếp tục tin tưởng và đồng thuận cao với Hội đồng Quản trị và ban Tổng Giám đốc về công tác quản lý, quản trị và điều hành hoạt động SXKD của Công ty.

### 2- Khó khăn

- Dịch bệnh Covid xảy ra trên diện rộng; ảnh hưởng lớn tới công tác thị trường và quan hệ khách hàng; do phải hạn chế giao dịch trực tiếp, nên việc thực hiện dịch vụ sau bán hàng gặp khó khăn.

- 6 tháng cuối năm 2020, Công ty phải duy trì hoạt động SXKD trong điều kiện thiếu cục bộ nguyên liệu OCC nhập khẩu, do đã sử dụng hết hạn mức được phép nhập khẩu trong giấy phép của Bộ TNMT cấp; trong khi chờ Bộ TNMT tìm giải pháp điều chỉnh hạn mức, để có đủ nguyên liệu sản xuất sản, Công ty đã kịp thời và chủ động chuyển hướng tăng cường thu mua nguyên liệu OCC nội địa bằng giải pháp điều tiết giá mua để thu hút nguồn cung cấp.

## II- KẾT QUẢ HOẠT ĐỘNG SXKD NĂM 2020

### 1- Số liệu một số chỉ tiêu chủ yếu:

Chỉ tiêu	ĐVT	Thực hiện 2019	Năm 2020		SS % TH 2020 với TH 2019	
			Kế hoạch	Thực hiện	KH 2020	TH 2019
<b>1- Sản lượng</b>						
<i>1.1- Sản phẩm sản xuất</i>	Tấn	<b>99.150</b>	<b>99.000</b>	<b>108.249</b>	<b>109,34</b>	<b>109,18</b>
<i>1.2- Sản phẩm tiêu thụ</i>	„	<b>97.310</b>	<b>99.000</b>	<b>113.912</b>	<b>115,06</b>	<b>117,06</b>
<b>2- Doanh thu thuần</b>	tỷ đồng	<b>1.218</b>	<b>1.200</b>	<b>1.361,9</b>	<b>113,50</b>	<b>111,81</b>
<b>3- Lợi nhuận</b>		<b>90,353</b>	<b>80.000</b>	<b>179,277</b>	<b>224,09</b>	<b>198,42</b>
<b>4- Nộp ngân sách</b>	tỷ đồng	<b>38,652</b>	-	<b>51,844</b>	<b>134,13</b>	-
<b>5- Thu nhập bình quân</b>	đ/ng/tháng	<b>11.700</b>	<b>10.000</b>	<b>12.500</b>	<b>115,00</b>	<b>106,83</b>

<b>6- Cỗ tucus</b>	<b>%</b>	<b>58%</b>	<b>30%</b>	<b>35%</b>	<b>116,66</b>	<b>60,34</b>
--------------------	----------	------------	------------	------------	---------------	--------------

## **2- Kết quả công tác quản lý, quản trị và điều hành hoạt động sản xuất kinh doanh**

### **2.1- Công tác thị trường, tiêu thụ sản phẩm và quan hệ khách hàng:**

- Ngay từ đầu năm, ban TGĐ đã quyết liệt chỉ đạo các phòng: Kinh doanh, Tài chính kế toán và Vật tư nguyên liệu: thường xuyên bám sát, nắm thật chắc mọi diễn biến của thị trường cả đầu ra và đầu vào, để có các quyết định quản lý, quản trị và điều hành kịp thời; chỉ đạo giữ chắc thị trường sản phẩm Kraft Liner và Test Liner; từng bước chắc chắn mở rộng thêm thị trường sản phẩm Duplex Coated và Duplex Trắng; trên cơ sở tăng cường công tác quản lý, quản trị tất cả các khâu trong sản xuất, với phương châm vừa giữ ổn định, vừa từng bước nâng cao chất lượng sản phẩm, kết hợp với thực hiện chính sách giá bán hợp lý để tăng sức cạnh tranh, xây dựng niềm tin của khách hàng để giữ vững và tiếp tục mở rộng thị phần.

- Công tác quan hệ khách hàng: bám sát tất cả các khách hàng của Công ty, trực tiếp gặp gỡ, chân thành trao đổi và cam kết giữ ổn định chất lượng tất cả các loại sản phẩm; với điểm nhấn là sản phẩm Duplex Coated và Duplex Trắng; tiếp tục thực hiện phương châm: hướng tới sự thỏa mãn của khách hàng; lợi ích của khách hàng cũng chính là lợi ích của Công ty.

- Công tác tiêu thụ sản phẩm: tiếp tục thực hiện chiến lược kinh doanh đa dạng hóa mặt hàng; thực hiện chính sách giá bán linh hoạt, tăng giá bán hợp lý trên quan điểm chia sẻ lợi ích, có tính đến chia sẻ khó khăn với khách hàng, không kinh doanh kiểu chụp giật; duy trì tốt phương thức bán hàng qua hai kênh phân phối: vừa bán trực tiếp cho các nhà sản xuất bao bì có thương hiệu, có uy tín, là khách hàng truyền thống lâu năm; vừa bán qua hệ thống đại lý và khách hàng thương mại có quan hệ hai chiều; bán hàng luôn đi đôi với tích cực thu hồi công nợ.

### **2.2- Công tác quản trị, quản lý và điều hành sản xuất**

- Để giữ ổn định và từng bước nâng cao chất lượng sản phẩm, giữ ổn định các định mức kinh tế kỹ thuật ở mức tiên tiến để giảm chi phí sản xuất, làm điểm tựa vững chắc cho công tác tiêu thụ sản phẩm, ngay từ đầu năm ban TGĐ đã quyết liệt chỉ đạo khối Kỹ thuật - Sản xuất tiếp tục khắc phục kịp thời những bất cập về thiết bị và công nghệ; công tác quản lý, quản trị và điều hành sản xuất chặt chẽ với tinh thần trách nhiệm cao; tỉ mỉ, cụ thể trong từng khâu, từng công đoạn sản xuất; tập trung sâu vào tìm điểm chum về công nghệ công đoạn chân không, phần ép và phần sấy; để vừa có thể quản trị chặt chẽ các định mức cơ bản: nguyên liệu, vật liệu phụ, nhiên liệu, điện, hơi, nước,... vừa tăng được công suất của thiết bị; tổ chức sản xuất luôn gắn với công tác thi đua, khen thưởng kịp thời cho những tập thể và cá nhân làm tốt và hiệu quả; giải quyết nhanh và triệt để những lỗi công nghệ phát sinh; tăng cường công tác quản lý chất lượng sản phẩm từ đầu tới cuối dây chuyền sản xuất, bảo toàn tốt chất lượng sản phẩm trong khâu lưu thông.

- Công tác đầu tư, cải tạo, sửa chữa bảo dưỡng thiết bị của của cả 2 dây chuyền sản xuất chính, thiết bị lò hơi, phương tiện cơ giới được quan tâm thường xuyên và đúng mức, nên hiệu suất hoạt động của thiết bị đạt cao.

## **3- Công tác lao động tiền lương và thực hiện chế độ đối với người lao động**

- Thực hiện nghiêm túc Luật Lao động, Luật Bảo hiểm xã hội, Luật Chứng khoán, Luật Thất nghiệp, Luật ATVSLĐ,... cụ thể: thực hiện xây dựng thang bảng lương rõ ràng, minh bạch; thực hiện chi trả tiền lương, tiền thưởng, tiền phụ

cấp, tiền ca 3 độc hại cho người lao động đầy đủ; thực hiện thu, nộp bảo hiểm xã hội, bảo hiểm y tế cho người lao động đúng luật định; duy trì tốt công tác đào tạo, nâng lương, nâng bậc cho người lao động; cấp phát trang thiết bị bảo hộ cho người lao động phù hợp với điều kiện thực tế làm việc; duy trì và nâng cao chất lượng bữa ăn giữa ca, tuyệt đối đảm bảo VSATTP; thực hiện khám sức khỏe định kỳ cho người lao động đúng qui định; thực hiện điều chỉnh chức danh nghề để giải quyết chế độ cho số lao động xin chấm dứt hợp đồng đúng luật và kịp thời.

- Tăng cường xiết chặt kỷ cương, nội qui kỷ luật lao động; tuyên truyền, đào tạo, hướng dẫn để người lao động đồng thuận thực hiện quản lý 5S trong Công ty; hàng tháng tiến hành đánh giá 5S và phân loại lao động ABC chặt chẽ, làm cơ sở để trả lương, thưởng cho người lao động.

- Số lao động đầu năm 2020: 479 người; số lao động tăng trong năm là 04 người, số lao động giảm trong năm là 21 người, số lao động cuối năm 2020: 462 người; tổng số lao động của Công ty hiện tại là 462 người.

#### **4 - Công tác quản trị tài chính, hạch toán kế toán và kiểm toán**

- Thực hiện nghiêm túc Luật Kế toán, Luật chứng khoán và các quy định về quản lý Tài chính theo qui định của pháp luật hiện hành; tổ chức hạch toán kịp thời và chính xác; lựa chọn đơn vị kiểm toán độc lập đúng quy định của pháp luật; công khai minh bạch thông tin về tài chính theo qui định; bảo toàn tốt vốn của các cổ đông.

- Lo đủ vốn lưu động cho hoạt động sản xuất kinh doanh và vốn đầu tư thực hiện dự á mới; quản lý sử dụng vốn chặt chẽ, đúng mục đích, tiết kiệm và hiệu quả cao.

- Nộp ngân sách và đóng bảo hiểm cho người lao động đúng luật định; Đảm bảo các quyền và lợi ích hợp pháp về tài chính cho người lao động và các cổ đông.

#### **5 - Công tác cung ứng hàng hóa, dịch vụ đầu vào**

Ban Giám đốc Công ty đã tổ chức thực hiện nghiêm túc chủ trương, nghị quyết của Đại hội đồng cổ đông và của HĐQT về công tác cung hàng hóa và dịch vụ đầu vào; cụ thể:

- Thực hiện nhập khẩu nguyên liệu giấy lè tái chế trực tiếp, không qua trung gian thương mại, đảm bảo chất lượng, giá cả hợp lý; tăng cường thu mua nguyên liệu lè OCC nội địa, cung ứng đủ nguyên liệu cho sản xuất của Công ty với sản lượng cao.

- Thực hiện cung ứng nhiên liệu, vật liệu phụ, vật tư, phụ tùng, thiết bị, hóa chất với giá cả hợp lý so với mặt bằng giá trên thị trường; đáp ứng đủ cho sản xuất và duy trì mức dự trữ hợp lý.

- Thực hiện nhập khẩu trực tiếp thiết bị dây chuyền xeo, dây chuyền bột và các thiết bị phụ trợ của dự án, không qua trung gian thương mại; thiết bị nhập khẩu đảm bảo chất lượng và đáp ứng tốt về tiến độ; không có rủi ro.

- Hệ thống những nhà cung cấp hàng hóa và dịch vụ đầu vào truyền thống, có năng lực và tinh thần hợp tác kinh doanh cao.

- Hoạt động cung ứng được thực hiện đúng quy trình, đảm bảo thủ tục pháp lý; tổ chức tiếp nhận hàng hóa đầu vào chặt chẽ, an toàn; tổ chức bảo quản, luân chuyển tốt; sử dụng tiết kiệm và hiệu quả.

#### **6 – Công tác đầu tư XDCB**

Căn cứ Nghị quyết của Đại hội đồng cổ đông và HĐQT năm 2020, Công ty đã triển khai thực hiện và quyết toán các hạng mục đầu tư XDCB sau đây:

- Triển khai thực hiện Dự án đầu tư thay thế, nâng công suất Dây chuyền sản xuất giấy 100.000 tấn/năm; cụ thể như sau:

+ Lựa chọn và ký hợp đồng với nhà thầu tư vấn, thiết kế, xin giấy phép xây dựng nhà xưởng và thẩm định PCCC.

+ Mời thầu, lựa chọn nhà thầu, ký hợp đồng gói thầu thi công xây dựng các hạng mục: nhà xeo và móng máy xeo, nhà bột và móng máy thiết bị chuẩn bị bột, bể chứa bột, nhà chuẩn bị nguyên liệu,...

+ Mời thầu, lựa chọn nhà thầu, ký hợp đồng mua các hạng mục thiết bị: dây chuyền xeo, dây chuyền chuẩn bị bột, thiết bị QCS và DCS, thiết bị và vật tư điện trung thế và hạ thế, thiết bị bơm, van, đường ống và phụ kiện, hệ thống bể Inox chứa bột và chứa nước,...

+ Mời thầu, chấm thầu, lựa chọn nhà thầu và ký hợp đồng gói thầu thi công lắp máy.

+ Lựa chọn và ký hợp đồng thuê dịch vụ thực hiện thủ tục thông quan, giao nhận, vận chuyển Dây chuyền thiết bị máy xeo nhập khẩu từ Trung Quốc theo đượng bộ và dịch vụ thông quan, giao nhận, vận chuyển thiết bị Dây chuyền chuẩn bị bột và các loại thiết bị nhập khẩu theo đường biển.

**\* Tổng giá trị: 255 tỷ đồng.**

- Triển khai thực hiện đầu tư xây dựng, mua sắm thiết bị theo chiều sâu, thiết bị phụ trợ và thiết bị quan trắc bảo vệ môi trường và lắp đặt lò hơi,...

+ Mua sắm thiết bị máy cắt cuộn lại và máy đóng gói, cân, in và băng chuyền.

+ Mua sắm thiết bị máy nén khí, máy biến áp, bơm chân không Turbine.

+ Lắp đặt thiết bị quan trắc nước thải và khí thải tự động.

+ Thi công bể hiếu khí và bể vi sinh cho hệ thống xử lý nước thải.

+ Xây dựng nhà kho thành phẩm 2.400m<sup>2</sup>.

+ Lắp đặt Lò hơi Biomass số 1.

+ Lắp đặt máy biến áp 6300KVA và dịch chuyển đường dây trung thế.

+ Thi công xây dựng lại hệ thống tường rào tiếp giáp bờ sông Hồng.

**\* Tổng giá trị: 75 tỷ đồng.**

- Năm 2020 đã mua sắm, quyết toán và đưa vào sử dụng các hạng mục sau:

+ TSCĐ nhà cửa, vật kiến trúc: sân bê tông khu hành chính, nhà nồi hơi cải tạo, hồ điều hòa cải tạo; giá trị quyết toán: 2,5 tỷ đồng.

+ TSCĐ là máy móc thiết bị: thiết bị lò hơi 20 tấn/giờ cải tạo, máy ép bùn, máy cắt giấy dạn tờ, máy biến áp 3pha 2500KVA; giá trị quyết toán: 7,5 tỷ đồng.

+ Phương tiện cơ giới: xe xúc lật và xe nâng; giá trị quyết toán: 2,5 tỷ đồng.

**\* Tổng giá trị đã quyết toán: 12,5 tỷ đồng.**

Toàn bộ những tài sản trên hiện tại đang được sử dụng rất hiệu quả.

## 7- Công tác bảo vệ Môi trường

Năm 2020, Công ty tiếp tục thực hiện tốt và nghiêm túc Luật Bảo vệ Môi trường; cụ thể:

- Chất thải rắn, chất thải khí: được xử lý đúng như cam kết trong đề án bảo vệ môi trường đã được phê duyệt.
- Nước thải: 100% lượng nước thải qua xử lý đều đảm bảo đạt các chỉ tiêu theo quy định; lưu lượng xả thải nằm luôn nằm trong mức cho phép.
- Công ty tiếp tục đầu tư nâng cấp thiết bị của hệ thống xử lý nước thải và khí thải.

## **8- Công tác An ninh trật tự, An toàn VSLĐ, phòng chống cháy nổ**

- Thực hiện tốt Luật giáo dục Quốc phòng và An ninh; triển khai thực hiện kế hoạch huấn luyện cho lực lượng tự vệ đúng nội dung, chương trình BCH Thành đội Việt Trì và Tỉnh đội Phú Thọ đã phê duyệt; thực hiện nghiêm công tác khám tuyển nghĩa vụ quân sự.

- Xây dựng quy chế phối hợp công tác với công an phường sở tại, thực hiện tốt công tác bảo vệ an ninh chính trị nội bộ, góp phần ổn định ANTT trên địa bàn.

- Thực hiện nghiêm túc Luật ATVSLĐ, PCCC.

### **\* Một số tồn tại và hạn chế:**

- Số lượng cán bộ quản lý cấp dưới thủ trưởng các đơn vị trong doanh nghiệp nhiều, nhưng hiệu lực của công tác quản lý, quản trị và điều hành vẫn rất thấp; chưa theo kịp được với yêu cầu loại hình doanh nghiệp cổ phần không còn vốn Nhà nước.

- Năng suất lao động của khối giàn tiếp, phục vụ, công nhân làm ngoài dây chuyền còn thấp; ý thức chấp hành nội qui về giờ giấc làm việc chưa tự giác và chất lượng công việc không cao.

- Trong năm không xảy ra tai nạn lao động mang tính chất nghiêm trọng; nhưng nguy cơ mất an toàn trong thao tác, sử dụng thiết bị cầu kéo vẫn còn tiềm ẩn; hiện tượng người lao động chủ quan, thiếu cẩn trọng, không thực hiện đúng quy trình quy phạm trong vận hành thiết bị vẫn diễn ra.

## **III – KẾ HOẠCH SẢN XUẤT KINH DOANH NĂM 2021**

### **1- Những chỉ tiêu chủ yếu:**

- Sản lượng sản xuất và tiêu thụ:  $\geq 120.000$  tấn;
- Doanh thu:  $\geq 1.450$  tỷ đồng;
- Lợi nhuận trước thuế:  $\geq 100$  tỷ đồng;
- Nộp ngân sách: theo luật định;
- Thu nhập bình quân phấn đấu:  $\geq 11,5$  tr.đ/người/tháng;
- Cổ tức:  $\geq 30\%$ /CP;

### **2- Một số giải pháp cơ bản để thực hiện mục tiêu**

#### **2.1- Giải pháp trong lĩnh vực tổ chức sản xuất:**

Tập trung cao nhất trong quản lý, quản trị và điều hành sản xuất; trọng tâm gồm những vấn đề sau:

+ Tiếp tục sản xuất đa dạng hóa mặt hàng và thực hiện tốt nhất định hướng tăng qui mô sản lượng của tất cả các loại sản phẩm của Công ty; đặc biệt là từ Quý 3/2020, khi Dây chuyền mới đi vào hoạt động.

+ Phấn đấu đưa thiết bị của dự án đầu tư đi vào hoạt động đúng tiến độ; làm tốt phuong án nhân sự để tiếp quản và vận hành dây chuyền thiết bị

với sự chủ động cao nhất, rút ngắn thời gian chạy thử, nhanh chóng đưa dây chuyền đi vào sản xuất chính thức.

+ Quản trị chặt chẽ định mức nguyên liệu chính, vật liệu phụ và hóa chất,...; giải quyết nhanh và triệt để phát sinh về công nghệ; tiếp tục đi sâu tìm điểm chum hợp lý nhất về công nghệ phần chân không, phần ép và phần sấy; để vừa giữ ổn định chất lượng sản phẩm, vừa tăng công suất thiết bị, vừa góp phần giảm giá thành sản phẩm.

+ Tiếp tục tăng cường công tác quản lý chất lượng sản phẩm; kiên quyết xử lý nghiêm những hiện tượng làm bừa, làm ẩu, không tôn trọng quy trình, quy phạm trong lĩnh vực sản xuất và cả trong lĩnh vực bảo quản, bốc xếp và vận chuyển sản phẩm,... để giữ ổn định chất lượng trong sản xuất và bảo toàn chất lượng sản phẩm tới tận tay khách hàng.

+ Thực hiện tốt công tác Bảo vệ môi trường; vận hành hợp lý hệ thống lò hơi để đảm bảo các chỉ số về khí thải ổn định bền vững; tổ chức vận hành tốt và đồng bộ hệ thống xử lý nước thải; dùng tối đa nước tái sử dụng qua hệ thống lọc đĩa, giảm tối đa mức nước phải qua xử lý hóa sinh, để giữ ổn định chất lượng nước thải và giảm chi phí xử lý nước.

+ Xem xét, đầu tư cải tạo, nâng cấp thiết bị phần ép và phần tráng phủ cho Dây chuyền xeo – Xí nghiệp Giấy số 2, để tăng quy mô sản lượng Duplex Coat.

+ Thực hiện tốt công tác quản lý, bảo dưỡng, sửa chữa thiết bị của cả hai dây chuyền sản xuất chính và thiết bị lò hơi.

+ Đặc biệt quan tâm tới công tác ATSLĐ và PCCC.

## 2.2- Giải pháp trong lĩnh vực Kinh doanh – Tài chính:

- Về công tác cung ứng nguyên liệu chính và nhiên liệu: thực hiện thủ tục xin giấy phép nhập khẩu giấy lè tái chế cho 5 năm tiếp theo; bám sát và nắm chắc thông tin thị trường giấy tái chế và tiếp tục nhập khẩu; tổ chức tốt hoạt động thu mua giấy lè nội và nhiên liệu đốt lò; tổ chức tốt công tác bảo quản, duy trì mức dự trữ an toàn cho sản xuất.

- Về công tác thị trường và xây dựng kế hoạch sản xuất: liên tục bám sát thị trường, bám sát khách hàng, nắm bắt chính xác, kịp thời nhu cầu của khách hàng và diễn biến của thị trường về giá cả, về sản phẩm cạnh tranh, để xây dựng kế hoạch sản xuất, kế hoạch mặt hàng sát với nhu cầu của thị trường, tạo sự chủ động cao nhất cho hai xí nghiệp tổ chức sản xuất; tích cực mở rộng thị trường sản phẩm Duplex Coated và Duplex Trắng.

- Về công tác tiêu thụ sản phẩm: quan tâm tối đa cho công tác bán hàng; tiếp tục thực hiện đồng thời hai kênh phân phối: thương mại và trực tiếp; vừa quyết tâm giữ khách hàng truyền thống; mở rộng thị trường tiêu thụ sản phẩm Kraft Liner và Test Liner; tiếp tục thực hiện chính sách giá bán sản phẩm linh hoạt cho từng khách hàng, phù hợp sự biến động của thị trường.

- Về công tác quan hệ khách hàng: tiếp tục xây dựng và nâng cao văn hóa kinh doanh; thực hiện dịch vụ bán hàng nhanh chóng và thuận tiện, giải quyết mọi vướng mắc và khiếu nại phát sinh nhanh trên quan điểm: cầu thị, hợp tác và chia sẻ; tiếp tục chú trọng thực hiện trao đổi thông tin trực tiếp, hai chiều với khách hàng, để tạo mối quan hệ kinh doanh chân thành, tin tưởng và bền chặt.

- Về công tác quản trị tài chính: tích cực tổ chức thu hồi công nợ, để tăng vòng quay của vốn; đề xuất với các ngân hàng tăng hạn mức cho vay vốn; đa dạng nguồn vốn vay, để có đủ vốn lưu động cho sản xuất và hoàn thành Dự án đầu tư.

#### IV- KẾT LUẬN

Năm 2020, ban Tổng Giám đốc Công ty tiếp tục có nhiều cố gắng trong công tác quản lý, quản trị và điều hành hoạt động SXKD của Công ty, hoàn thành toàn diện các chỉ tiêu theo Nghị quyết Đại hội đồng cổ đông và Nghị quyết HĐQT Công ty đã đề ra; sản lượng, doanh thu, lợi nhuận, nộp ngân sách, thu nhập của người lao động và lợi tức của các cổ đông có mức tăng trưởng cao nhất từ trước tới nay; hoạt động SXKD an toàn và đúng pháp luật; thị trường tiêu thụ được giữ vững và mở rộng; mối quan hệ với bạn hàng ngày càng bền chặt, uy tín, thương hiệu và văn hóa Doanh nghiệp tiếp tục được nâng cao. Kết quả hoạt động SXKD mà Doanh nghiệp đạt được trên đây chính là kết quả của sự cố gắng, nỗ lực, đồng thuận của HĐQT, ban Tổng Giám đốc trong quá trình quản lý, quản trị và điều hành đồng bộ cả bốn lĩnh vực: Sản xuất - Kinh doanh - Tài chính và Đầu tư; đó còn là kết quả của sự đồng thuận, ủng hộ của các Quý cổ đông, sự quyết tâm vượt qua khó khăn của tập thể người lao động trong Công ty và sự hợp tác kinh doanh chân thành của hệ thống khách hàng hàng truyền thống cả đầu vào và đầu ra trong năm qua.

Công ty rất mong sẽ tiếp tục nhận được sự đồng thuận, ủng hộ cao hơn nữa của các Quý Cổ đông trong năm kế hoạch 2021.

**CÔNG TY CP GIẤY VIỆT TRÌ**

**PHÓ TỔNG GIÁM ĐỐC**



*Đặng Văn Sơn*